



□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□ □□□□□□

□□□□□□□□ □□□□ □□□□ □□



□□□□□□□□ □□□□□□ □□□□ □□□□ □□



□□□□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□ □□□□ □□



□□□□□□□□ □□□□□□ □□□□□□ □□□□ □□□□ □□





1. 2. 3. 4. 5. 6. 7. 8. 9. 10. 11. 12. 13. 14. 15. 16. 17. 18. 19. 20. 21. 22. 23. 24. 25. 26. 27. 28. 29. 30. 31. 32. 33. 34. 35. 36. 37. 38. 39. 40. 41. 42. 43. 44. 45. 46. 47. 48. 49. 50. 51. 52. 53. 54. 55. 56. 57. 58. 59. 60. 61. 62. 63. 64. 65. 66. 67. 68. 69. 70. 71. 72. 73. 74. 75. 76. 77. 78. 79. 80. 81. 82. 83. 84. 85. 86. 87. 88. 89. 90. 91. 92. 93. 94. 95. 96. 97. 98. 99. 100.

101. 102. 103. 104. 105. 106. 107. 108. 109. 110. 111. 112. 113. 114. 115. 116. 117. 118. 119. 120. 121. 122. 123. 124. 125. 126. 127. 128. 129. 130. 131. 132. 133. 134. 135. 136. 137. 138. 139. 140. 141. 142. 143. 144. 145. 146. 147. 148. 149. 150.

هيلين من سنغافورة: 01

هيلين هي المشتري لشركة في سنغافورة، وكانت تقوم بالشراء **حرة شمعة زجاجية** من **صني للزجاجيات** لعدة سنوات. في النصف الثاني من العام الماضي، أرسل هيلين بريدًا إلكترونيًا يفيد بأنه سيكون المدير العام لفرع هانغتشو خلال شهر، وقام بزيارة **صني للزجاجيات**. كانت هيلين تقوم بعمليات الشراء لمدة 5 أو 6 سنوات، ولا بد أن هذه الترقية قد ساهمت. منذ بعض الوقت، قدمت شركتهم طلبًا لمجموعة من **حرة شمعة زجاجية**، ووجدت شقوقًا أثناء الاختبار. اعتقد مصممهم أن هناك مشكلة في تكوين العقيدات في **حرة شمعة زجاجية** ولكن كان الأمر طبيعيًا عند اختباره بمفرده. كان المصمم في حيرة من أمره، وكان رئيسه أيضًا قلقًا للغاية، لذلك طلب من هيلين التشاور مع أحد **حرة شمعة زجاجية** الصانع.

هذا **حرة شمعة زجاجية** يتم إنتاجه في مصنع محلي في سنغافورة. بعد التحليل في الموقع من قبل رئيس المصنع الأصلي، يُعتقد أن الشقوق ناتجة عن وجود قوارير زجاجية غير متجانسة وعالية اللزوجة وعالية التوتر السطحي في السائل الزجاجي المتكون أثناء عملية النفخ **حرة شمعة زجاجية**. تغيير عدم التجانس في الزجاج حلها. بعد 20 يومًا، وفقًا لهذه الخطة، لم تكن هناك أي شقوق بالفعل، وكان الرئيس سعيدًا جدًا وقام بترقيته. لكن بعد حساب التكلفة تبين أن التكلفة زادت بنسبة 20%. ومن الواضح أن هذا الحل ليس الأمثل، لذلك تساءلت هيلين إذا كان هناك أي حل آخر، فاتصلت **صني للزجاجيات**. **صني للزجاجيات** تلقي رسومات التصميم الخاصة بهم **حرة شمعة زجاجية**، وأسياد **صني للزجاجيات** بدأ المصنع في تحليلها.

بعد ثلاثة أيام، خطة **صني للزجاجيات** خرج حامل الشمعة، الذي كان لاستخراج أشنات الزجاج في **حرة شمعة زجاجية**. لن يؤدي هذا التصميم الجديد إلى زيادة تكلفة الإنتاج **حرة شمعة زجاجية** أي أن التكلفة الصفرية تحل الاهتزاز. كانت هيلين لا تصدق قليلًا، لذا **صني للزجاجيات** قدمت عينة على الفور. بعد إسبوع، **صني للزجاجيات** أرسل **حرة شمعة زجاجية**. بعد التصحيح، لا توجد أيضًا إرسال أي استفسار بخصوصه **حرة Hellen** سعيدًا بتوفير 20% من التكلفة، وطلب من Hellen شقوق، ولكن 0 تكلفة. كان رئيس أخبرت هيلين على انفراد أن رئيسه راضٍ جدًا لأنه حل المشكلة بتكلفة صفر، ويستحق منصب المدير العام لفرع هانغتشو، وهو يعمل بجد واجتهاد.

صني للزجاجيات لديها تاريخ 20 عاما في المنتجات الزجاجية. فهو يعطي الأولوية لحل المشاكل دون أي تكلفة. يمكنك أيضًا تجربة! طلب صغير

ديفيد من إنجلترا: 02

ديفيد من المملكة المتحدة ويعمل كمشتري في شركة محلية. في شهر مارس من هذا العام، كان بحاجة ماسة لشراء مجموعة من **حرة شمعة زجاجية**. تصفح ديفيد موقع الويب الخاص بـ **صني للزجاجيات** على جوجل ووجدت ذلك **صني للزجاجيات** لديها تاريخ 20 عاما من المنتجات الزجاجية. يتم تصدير جميع أنواع المنتجات إلى أكثر من 30 دولة ومنطقة. أرسل بريدًا إلكترونيًا للاستفسار عنه **زجاج مشمس وير**: حول ال **حرة شمعة زجاجية** مسودة التصميم والاستفسار الذي تريد شراؤه الآن؟ بعد رؤية هذه الرسالة الإلكترونية، طلبت من ديفيد أن يرسل لي رسم تصميم المشروع **حرة شمعة زجاجية**. يجب أن يتم نقل الرسم التخطيطي لتصميم حامل الشموع الزجاجية الذي أرسله ديفيد بالماء لتعديل اللون. وبما أن اللون أكثر خصوصية لأنه مزيج من ألوان وبمساعده، قمت في غضون يومين بعمل رسومات فنية وقدمت العديد من تأثيرات ROY. متعددة، فقد أخبرت ذلك لمصمم الشركة معالجة الألوان في غضون أيام قليلة، وأرسلت الرسومات إلى ديفيد.

بعد ثلاثة أيام، أرسل ديفيد بريدًا إلكترونيًا، وأرسل رسمًا للون التقديم الأكثر إرضاءً، يطلب منا تقديم دليل وفقًا لهذا الرسم. إرسالها إلى المصنع للتدقيق، وذوي الخبرة **زجاج مشمس وير** لقد عمل الحرفي بجد على لون هذا **حرة شمعة زجاجية** والأصفر والأزرق والأبيض واللون أرجواني وبخلاف التأثير عند النظر إليه من داخل الزجاج. رائعة.

وبعد خمسة أيام، تعرف ديفيد، الذي استلم العينات، على مهارة الصنعة **زجاج مشمس وير**. لقد عثروا على العديد من مصانع المعالجة المحلية، ولكن بعد ثلاث مرات من التدقيق، لم يتطابق اللون مع اللون المطلوب. **زجاج مشمس وير** يتم حلها في وقت واحد. يتفق ديفيد وأعضاء فريقه على مهارة الصنعة **زجاج مشمس وير**. وفي نفس اليوم، قدم ديفيد طلبًا لمجموعة من **حرة شمعة زجاجية** ل **زجاج مشمس وير**.

قيم **زجاج مشمس وير** هي: الجودة الحازمة، وما لا يقل عن 6 إجراءات فحص في مراقبة الجودة أكثر من أقرانهم، ولم تكن هناك شكاوى حول الجودة لمدة 9 سنوات متتالية. وبعد رقابة صارمة على الجودة، تم إرسال الشحنة إلى المملكة المتحدة. وقال داود أيضًا أن هذا **حرة شمعة زجاجية** حقق نجاحًا كبيرًا في المملكة المتحدة، وتضاعفت المبيعات. كان رئيسه راضيًا جدًا عن شرائه وعن المستقبل بأكمله **حرة شمعة زجاجية** سيكون ل **زجاج مشمس وير**.

! **زجاج مشمس وير حرة شمعة زجاجية** عملية تلوين طباعة نقل المياه، يمكنك أيضًا تجربة طلب صغير



0000



00000 00000



0000

000000000 00 000000 000000

0000000 00000/0000000/0000000/0000000/0000000/0000000 000000



HOME LIFE



COFFEE SHOP



RESTAURANT



WEDDING



PARTY



HOLIDAY GIFTS

000000000

1) 000000 0000 00 000000 000000 00 000000000 00000000 00 0000000 000 000000 00
 000000 000 000 000000 0000 00 00000 0000 00 0000 00000 .0000000 0000.

2) 00000 000000000 00000 0000000 0000 000000000 00 000000 00 00000 0000 0000
 00000 0000 0000000 00 0000000 00000000 00 00000 0000 .00000000 00000 0000 0000000 0000000 0000 0000
 .000000000 000000 0000 0000 0000 15 00000 00000000000 00000 0000000 0000 .0000000 0000000000 00 0000000 0000000
 000000000 00000 00000 00000 00000000 0000.

